

# Chargé(e) de développement Franchise

Mail Boxes Etc. France - Issy-les-Moulineaux (92)

## Description de l'entreprise :

Réseau de franchise leader mondial dans son domaine, la société Mail Boxes Etc. propose des services d'expédition, de graphisme, d'impression ou encore de domiciliation à destination des entreprises et des particuliers. L'entreprise est présente dans plus de 30 pays avec plus de **1600 agences** (sous forme de franchises) à travers le monde.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) : **Chargé(e) de développement Franchise**

Doté(e) d'un très bon relationnel, vous souhaitez rejoindre un contexte entrepreneurial offrant une forte visibilité de développement et un projet d'entreprise dynamique.

## Poste et Missions

Rattaché(e) à la Direction du Développement, vous êtes le point central pour le développement du réseau en relation avec le franchisé et la Direction Générale.

Ces missions vous conduiront à identifier les porteurs de projet ayant un profil de commercial, manager et gestionnaire afin de garantir la réussite des points de vente.

- 1°) Analyser et assimiler la recherche de profil du candidat MBE
- 2°) Participer au plan de sourcing candidat.
- 3°) Evaluation des candidats
- 4°) Présentation des candidats à la direction du développement
- 5°) Aide à la décision de recrutement et suivi du process d'intégration

- Vous participez au développement du réseau par l'approche des prospects (suite aux annonces presse/internet, salons de la franchise...) ou par le biais d'actions de prospection active (prise de contact directe auprès de prospects ciblés dans certains domaines d'activités) afin de construire et maintenir une base régulière et suffisante de prospects nécessaire au développement du réseau.

- Vous faites la promotion de la société par des opérations de communication auprès de franchisés potentiels (forums, salons, réunion d'information...) en fonction du plan annuel de développement défini en collaboration avec le service Développement.

- Vous conduisez le process de recrutement des franchisés en validant leurs candidatures, tant sur les plans technique et opérationnel que financier et juridique.

- Vous accompagnez ces candidats dans l'élaboration de leurs dossiers de financement.

- Vous êtes en charge de l'ensemble des études prévisionnelles, préalablement à la signature des contrats à l'ouverture des sites

Profil :

Issu(e) d'une formation supérieure commerciale (type ESC ou équivalent universitaire), vous justifiez d'au minimum 2 ans d'expérience en développement, acquise idéalement dans le domaine de la franchise ou d'une organisation commerciale en réseau.

Disponibilité, capacité de communication et de mobilité

Capacité de s'identifier complètement avec les objectifs de la société

Vous faites preuve de compétences en gestion de projets et possédez de très bonnes qualités relationnelles

Votre capacité à vendre des projets, votre sens du relationnel, votre ténacité, votre rigueur et votre culture du résultat, vous permettra d'atteindre vos objectifs.

Ce poste nécessite une grande disponibilité en raison des nombreux déplacements.

Anglais courant exigé (Seconde langue Italien ou Espagnol est un plus)

Poste en CDI basé à Issy-les-Moulineaux